



Wir haben uns als Consultingunternehmen auf die Beratungsfelder Technischer Vertrieb & Industriemarketing, Forschung & Entwicklung, Geschäftsprozesse, Strategie, Personalberatung sowie Schulung spezialisiert. Die professionelle Lösung anspruchsvoller Beratungsprojekte und deren Umsetzung ist unsere Kernkompetenz.

Für unseren Kunden suchen wir ab sofort:

## **Vertriebsingenieure – (w/m) – NRW**

Kennnummer: e11408

### **Kundenprofil:**

Unser Kunde ist ein renommierter mittelständischer nationaler und internationaler Anbieter im Bereich Förder- und Lagertechnik. Aufgrund der erhöhten Nachfrage ist eine weitere Stelle im Vertrieb zu besetzen.

### **Ihre Aufgaben:**

Sie übernehmen eigenverantwortlich die Kundenpflege und bauen im In- und Ausland neue Kundenbeziehungen eigenverantwortlich auf. Sie erstellen Markt- und Wettbewerbsanalysen, verwalten das Angebotswesen, formulieren und kalkulieren die Angebote der Produktpalette. Weiterhin führen Sie Vertragsverhandlungen und betreuen die Kunden vor Ort.

### **Ihr Profil:**

- Studium des Maschinenbaues
- Erfahrung im technischen Vertrieb B2B
- Sie beherrschen Standard Software
- Haben sicheres und überzeugendes Auftreten
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **Wir bieten:**

Leistungsgerechtes Gehalt mit einem variablen Anteil des Vertriebserfolges. Die verantwortungsvolle, langfristige angelegte ingenieurtechnische Vertriebsposition stellt eine Herausforderung dar. Ein großer Gestaltungsspielraum eröffnet interessante Entwicklungsmöglichkeiten.

### **Ihr Kontakt:**

Sehr gerne sichern wir Ihnen Vertraulichkeit und die Beachtung von Sperrvermerken zu. Bei Interesse stehen wir gerne telefonisch für Informationen zur Verfügung. Mit der Bitte der Zusendung von aussagekräftigen Unterlagen unter der Angabe der Referenznummer per Mail oder per Post.

**M**mc GmbH  
Wolfgang Möckel  
Wolfratshauer Str. 23  
82538 Geretsried  
Mail: [executive@mmc-con.com](mailto:executive@mmc-con.com)  
Tel.: 08171 / 345 958

