



Wir haben uns als Consultingunternehmen auf die Beratungsfelder Technischer Vertrieb & Industriemarketing, Forschung & Entwicklung, Geschäftsprozesse, Strategie, Personalberatung sowie Schulung spezialisiert. Die professionelle Lösung anspruchsvoller Beratungsprojekte und deren Umsetzung ist unsere Kernkompetenz.

Für unseren Kunden suchen wir ab sofort:

Key Account Manager – (w/m) - Süddeutschland

Kennnummer: e12008

Kundenprofil:

Wir sind ein nationaler Zulieferer der Automobilindustrie. Unser Umsatz beträgt mit der zu betreuenden Geschäftssparte über 10 Mio. €. Durch unser Produktportfolio sind wir sehr breit aufgestellt. Die Unternehmenszentrale des Familienbetriebes befindet sich in der Nähe von Frankfurt am Main.

Ihre Aufgaben:

Unser Kunde aus dem Bereich der internationalen Zulieferindustrie soll sehr gut beraten und informiert werden. Hierzu dienen Sie als direkter Ansprechpartner. Das neugegründete Büro soll sukzessive von Ihnen aufgebaut und betreut werden. Neukunden sollen gewonnen werden.

Ihr Profil:

- Erfahrung mit der Betreuung von technischen Produkten in der Automobilindustrie
- Erfahrung in der Betreuung und Umgang von Industriekunden
- Technisches Studium bezüglich Maschinenbau oder Fahrzeugtechnik
- Souveränes Auftreten
- Office Kenntnisse
- Hohe Eigendynamik
- Reisebereitschaft

Wir bieten:

Aufstiegsmöglichkeiten im Unternehmen bei erfolgreicher Tätigkeit. Leistungsorientiertes Gehalt mit der Nutzung eines Firmenwagens.

Ihr Kontakt:

Sehr gerne sichern wir Ihnen Vertraulichkeit und die Beachtung von Sperrvermerken zu. Bei Interesse stehen wir gerne telefonisch für Informationen zur Verfügung. Mit der Bitte der Zusendung von aussagekräftigen Unterlagen unter der Angabe der Referenznummer per Mail oder per Post.

Mmc GmbH
Wolfgang Möckel
Wolfratshauser Str. 23
82538 Geretsried
Mail: executive@mmc-con.com
Tel.: 08171 / 345 958

